

# Watsoft s'attaque au cloud

**A**près un bon exercice 2011, qui a enregistré une hausse de 17 % de son chiffre d'affaires à près de 2,5 millions d'euros grâce à une bonne tenue des ventes Kaspersky, BackupAssist et MailStore notamment, le VAD Watsoft attaque 2012 sur l'angle de l'informatique en cloud. « *Nous construisons notre offre SaaS avec nos partenaires, et souhaitons que celle-ci atteigne 10% de notre activité d'ici à la fin de l'année. Notre rôle évoluera dans ce cadre vers celui d'évangéliste* », explique Oleg Bivol, le directeur général de Watsoft, qui vise un CA de 3 millions d'euros pour 2012. La première offre proposée d'emblée par le grossiste est GFI MAX,

un ensemble de solutions d'accès distant, d'archivage et de protection mail. D'autres produits rejoindront son catalogue dans les prochaines



Oleg Bivol, directeur général de Watsoft.

semaines, dont les offres SaaS d'ISL Online (support distant), 2X (virtualisation applicative et de poste de travail) ou encore Kaspersky (sécurité). Le grossiste a également récemment signé un contrat de distribution avec AppAssure, une filiale de Dell spécialisée dans les outils de sauvegarde pour environnements virtuels et physiques, sur lequel il fonde de gros espoirs. Enfin, il a embauché Carlos Borrego, un ancien d'AGS et de SellbyTel (pour Microsoft), comme ingénieur commercial dédié pour l'Île-de-France, et compte renforcer ses équipes techniques et marketing pour l'avant-vente et les prestations de services qu'il propose à ses revendeurs. ●