



Colt retient l'expertise de Watsoft grossiste « Distributeur de valeur ajoutée » pour commercialiser sa nouvelle offre Colt Ceano en France

**Les 2475 revendeurs à valeur ajoutée et intégrateurs systèmes de Watsoft pourront
gérer, configurer et vendre des services Cloud
auprès des PME dans les pays francophones**

Paris, le 25 avril 2013 - Colt, plateforme d'échanges d'informations pour les entreprises, annonce aujourd'hui un nouveau partenariat avec Watsoft, grossiste distributeur de services cloud. Le réseau de revendeurs de Watsoft permettra de diffuser [la nouvelle offre Colt Ceano](#) aux clients francophones.

L'offre Colt Ceano, lancée au début du mois, propose aux PME une gamme complète de services de télécommunications et IT à la demande, et regroupe, sous la forme d'un contrat unique, des applications de serveur virtuel et poste de travail virtuel, des outils de communication et de collaboration, et un accès voix et Internet*. Colt Ceano représente aussi pour les revendeurs un moyen inédit et nouveau de gérer les besoins en services de télécommunications et IT de leurs clients de façon rapide et simple, via un portail Internet.

Oleg Bivol, co-founder & CEO de Watsoft, exprime sa satisfaction de cette collaboration avec Colt : *« Colt Ceano apporte à nos revendeurs un portefeuille complet de solutions de connectivité et de services IT managés qui constitue une source de nouveaux revenus réguliers. Colt Ceano se caractérise par sa composition flexible, son modèle de commande simplifié et des tarifs abordables. L'offre bénéficie en outre d'excellents SLA, ainsi que de réseaux et de centres de données performants répartis dans toute notre zone géographique. Colt Ceano va permettre à nos revendeurs de centraliser toute l'offre de services réseau et Cloud computing, de messagerie, de collaboration et d'infrastructure. Pour les PME, c'est le moyen de tester pour la première fois en douceur les services cloud. »*

Le positionnement unique de Watsoft sur le marché en tant que grossiste distributeur spécialisé de services Cloud en fait le partenaire idéal pour Colt. Le réseau dynamique et en pleine expansion des

www.watsoft.com

partenaires de Watsoft cible le segment des PME auquel est destiné Colt Ceano. Le partenariat avec Colt permet à Watsoft de proposer aux revendeurs une solution souple et très extensible, pouvant être entièrement personnalisée afin de répondre aux défis métier des clients. Tous ces services sont fournis via la plateforme Ceano, qui automatise totalement la gestion du provisionnement, de la facturation et des ressources. Elle se révèle donc un outil rentable pour les revendeurs en convertissant la distribution de services cloud en un flux de revenus mensuels réguliers, ne nécessitant qu'un minimum d'interactions.

« La collaboration avec Watsoft nous donne accès à un réseau de revendeurs extrêmement compétents pour vendre et gérer les services cloud que nous sommes désormais prêts à proposer. Nous sommes très heureux de l'opportunité que représente Ceano. Notre partenariat avec Watsoft va nous permettre d'accélérer la commercialisation et de concrétiser rapidement cette opportunité », déclare Michel Calmejane, Directeur Général de Colt pour la France.

Colt proposera un programme complet de formation et de support afin d'aider Watsoft à intégrer cette nouvelle offre à son réseau de revendeurs.

Le portefeuille Colt Ceano propose depuis le début du mois d'avril une gamme unique de services de télécommunications et IT regroupés au sein d'une offre unique comprenant les éléments suivants :

- Connectivité Internet professionnelle garantie par des SLA stricts ;
- Mobilité IAS (Internet Access Services) pour un travail à distance sécurisé ;
- Services Voix et VoIP (Voice-over-IP) avancés pour des appels plus économiques ;
- Services de messagerie Managed Exchange 2010 ;
- Communications unifiées Microsoft Lync 2010 assurant des fonctions de présence, de messagerie instantanée, de voix, de vidéo et de réunion en ligne ;
- Microsoft SharePoint 2010 pour la gestion de contenu et le partage de documents ;
- Sooner Workplace pour la création d'espaces de travail virtuels accessibles partout ;
- Infrastructure et serveurs virtuels pour la gestion de parc à distance ;
- Services Hosted Virtual Desktop proposant des postes de travail virtuels sécurisés, personnalisés et centralisés ;
- Managed Virtual Firewalls et Managed Web Security pour une meilleure protection contre les risques potentiels de sécurité réseau ;
- Services Cloud Backup et Disaster Recovery pour la protection des données stratégiques ;
- Interface de gestion unique pour la commande et la modification de l'ensemble des services mentionnés ci-dessus.

Distributeur de valeur ajoutée – www.watsoft.com

Watsoft Distribution
3, allée de la Crabette
33600 Pessac FRANCE

Tél +33 (0)5 56 15 75 70
Fax +33 (0)5 56 15 75 71
info@watsoft.com

SARL au capital de 50 000 €
RCS Bordeaux B501 870 562
TVA FR08 501 870 562

A propos de Colt

Colt est la plateforme d'échanges d'informations pour les entreprises, permettant à ses clients de partager, traiter et stocker leurs informations d'entreprise vitales. Colt est un acteur majeur des solutions réseaux et IT managées intégrées à destination des grands comptes, petites et moyennes entreprises, opérateurs et fournisseurs de services. Présent dans 22 pays, Colt a déployé et gère un réseau de 43 000 km incluant des boucles locales dans 39 grandes villes d'Europe, 19 000 bâtiments connectés en fibre optique et 20 data centres Colt.

L'activité DCS (Data Centre Services) de Colt, lancée en 2010, conçoit des data centres modulaires - associés à une multitude de services - à haute efficacité énergétique et rapides à déployer sur site Colt ou site client.

En complément de sa stratégie de vente directe, Colt propose également ses services au travers de quatre canaux de ventes indirectes : les agents commerciaux, les franchises, les distributeurs et le canal 'wholesale' regroupant les opérateurs, prestataires de services, VAR's et revendeurs spécialisés en services voix.

Colt est coté à la bourse de Londres (COLT). Les informations relatives à Colt et à ses services sont disponibles sur www.colt.net/fr.

À propos de Watsoft

Watsoft est un grossiste « Distributeur de valeur ajoutée » spécialisé dans les services cloud et les solutions répondant aux besoins de gestion des systèmes d'information des PME-PMI. Son offre est distribuée via un réseau de plus de 2475 revendeurs en France et dans les pays francophones. Les spécificités de Watsoft : un mode de distribution électronique, une assistance technique gratuite pour ses revendeurs, un service traduction spécialisé dans la localisation de logiciels, un service commercial entièrement dédié au réseau de revendeurs. Plus d'informations sont disponibles sur www.watsoft.com

Pour plus d'informations, merci de contacter :

Weber Shandwick France

Eric Chauvelot
Tél : 01 47 59 56 57
E-mails :
echauvelot@webershandwick.com

Colt

Clémence Nizard
Tél. : 01 70 99 56 21 / 06 61 62 65 59
E-mail : clemence.nizard@colt.net

Distributeur de valeur ajoutée – www.watsoft.com

Watsoft Distribution
3, allée de la Crabette
33600 Pessac FRANCE

Tél +33 (0)5 56 15 75 70
Fax +33 (0)5 56 15 75 71
info@watsoft.com

SARL au capital de 50 000 €
RCS Bordeaux B501 870 562
TVA FR08 501 870 562