

CONTRAT DE PARTENARIAT WATSOFT DISTRIBUTION



Le contrat de partenariat WATSOFT DISTRIBUTION a pour objectif de développer et de promouvoir les ventes de nos logiciels au moyen d'un réseau de revendeurs compétents et qualifiés, qui s'engagent à promouvoir nos produits et services.

Pour nous contacter :
WATSOFT DISTRIBUTION
3 allée de la Crabette
33600 Pessac – France
Tél. +33 (0) 556 157 570
Fax. +33 (0) 556 157 571
E-mail ventes@watsoft.com

Les taux de remise indiqués sur ce document sont applicables à partir du 01/01/2017.

VOS AVANTAGES REVENDEUR

Extranet personnalisé

En tant que revendeur Watsoft, vous disposez d'un espace personnalisé sur notre site Web dans lequel vous retrouvez :

Les informations vous concernant :

Votre profil, l'historique de vos devis, de vos commandes et de vos téléchargements.

Vos outils de travail :

- Système de création de devis et de commandes en ligne sécurisé, avec vos tarifs remisés.
- Système de gestion des licences arrivant à expiration.
- Système de gestion des opportunités d'affaires (leads) de votre région.
- Espace téléchargements centralisant les versions d'évaluation de nos logiciels et la documentation s'y rapportant.
- Supports commerciaux : plaquettes produits au format PDF, témoignages, logos des solutions distribuées par Watsoft...
- Interface d'inscription aux formations techniques
- L'actualité Watsoft : sorties de produits, promotions en cours...

Informations en avant-première

Des newsletters vous informent de l'actualité de nos logiciels !

Référencement Web

Watsoft met vos coordonnées à la disposition des clients finaux dans la rubrique « Trouver un revendeur » de son site. Le classement des revendeurs s'effectue par région et par performance commerciale (calculée sur le CA des 9 derniers mois). Pour obtenir ce référencement, il suffit d'avoir passé au moins une commande au cours des 9 derniers mois, et de promouvoir notre partenariat et nos produits sur votre site Web.

Deux labels contribuent à améliorer votre visibilité :



Le logo « Partenaire Premium » distingue les revendeurs ayant suivi une formation technique avancée et validé leurs connaissances lors de l'examen de fin de stage.



Le logo « Partenaire Gold » distingue les revendeurs de niveau R4 ayant suivi une formation technique avancée, développé des compétences spécifiques sur l'un de nos produits et réalisé une étude de cas sur une installation chez un client.

Support technique

Nos experts certifiés vous accompagnent dans le déploiement de vos projets et vous assistent sur les solutions que vous revendez.

Support gratuit, support standard, support premium ou prestation de consulting, nous vous proposons une formule adaptée à chacun de vos besoins !

VOTRE GRILLE DE REMISES

Niveau du revendeur	CA* minimum	CA* maximum	Remise accordée**	Conditions de paiement
R0	CA des 9 derniers mois = 0 € HT		15%**	Paiement comptant : virement*** ou CB
UNE COMMANDE OBLIGATOIRE AU COURS DES 9 DERNIERS MOIS POUR PASSER AU NIVEAU R1				
R1	> à 1 € HT	999 € HT	20%**	Paiement comptant : virement*** ou CB
R2	1 000 € HT	2 999 € HT	25%**	
R3	3 000 € HT	4 999 € HT	27%**	Paiement comptant : virement*** ou CB ou LCR fin de mois le 10****
R4	5 000 € HT	9 999 € HT	30%**	
FORMATION TECHNIQUE OBLIGATOIRE POUR PASSER DU NIVEAU R4 AU NIVEAU R5				
R5	10 000 € HT	19 999 € HT	32%**	Paiement comptant : virement*** ou CB ou LCR fin de mois le 10****
R6	20 000 € HT	illimité	35%**	

* CA cumulé sur les 270 derniers jours

** Sauf mentions contraires stipulées ci-dessous pour certains produits

- **Licences ISL Online et solutions AppRiver** : remises plafonnées à 25%
- **Licences Kaspersky** : remises plafonnées à 20 % pour les revendeurs non certifiés(Registered), puis à 35% selon les conditions du programme de partenariat en vigueur chez Kaspersky Lab. (voir annexe en page 2).
- **Licences BackupAssist + modules additionnels** : remises plafonnées à 27 %.
- **Solutions SolarWinds MSP** : pas de remise.
- **Licences MailStore Server** : remises plafonnées à 20% pour les revendeurs non certifiés(Authorized), puis 25% selon les conditions du programme de partenariat en vigueur chez MailStore Software GmbH.

*** Les éventuels frais bancaires sont à la charge du revendeur

**** Sous réserve d'acceptation de votre dossier par WATSOFT DISTRIBUTION

Tarif éducation : une remise supplémentaire (variable selon l'éditeur) est accordée pour un client appartenant au domaine de l'éducation.

Licences NFR : disponibles à l'achat à partir d'un CA de 1 000 € HT.

La livraison : les licences des logiciels sont livrées par e-mail dans un délai de 48 heures suivant la réception de la commande accompagnée de son règlement. Frais de port appliqués uniquement en cas d'envoi de matériel.

CONTRAT DE PARTENARIAT WATSOFT DISTRIBUTION



Le contrat de partenariat **WATSOFT DISTRIBUTION** a pour objectif de développer et de promouvoir les ventes de nos logiciels au moyen d'un réseau de revendeurs compétents et qualifiés, qui s'engagent à promouvoir nos produits et services.

Pour nous contacter :
WATSOFT DISTRIBUTION
3 allée de la Crabette
33600 Pessac – France
Tél. +33 (0) 556 157 570
Fax. +33 (0) 556 157 571
E-mail ventes@watsoft.com

Les taux de remise indiqués sur ce document sont applicables à partir du 01/01/2017.

ANNEXE KASPERSKY LAB

Prérequis	Registered	Silver	Gold	Platinum
Accréditations		1 co + 1 tech	2 co + 2 tech + 2 spé certifiés	3 co + 3 tech + 3 spé certifiés
Prévisions CA	une seule vente	13 000 €	65 000 €	327 000 €
Business plan			oui	oui
Bénéfices	Registered	Silver	Gold	Platinum
Remise	20%	25%	30%	35%

ANNEXE MAILSTORE SERVER

Prérequis	Authorized	Certified	Premium
Logo MailStore sur site Web	X	X	X
Au moins un technicien certifié MailStore		X	X
Prévision CA annuel		5 000 €	10 000 €
Remise	20%		25% (points supplémentaires selon projet et soumis à validation par l'éditeur)