



Distributeur de
valeur ajoutée



Watsoft s'associe à ALTARO pour la distribution de sa solution de sauvegarde pour les machines virtuelles.

PESSAC, le 21 novembre 2017 – Watsoft, grossiste « Distributeur de valeur ajoutée », a annoncé son nouveau partenariat avec Altaro pour la distribution de sa solution *VM Backup* sur le marché Français. Depuis près de 10 ans, Altaro protège les environnements virtuels des PME et compte aujourd'hui plus de 40 000 clients dans le monde.

Altaro *VM Backup* est une solution rapide et performante pour la sauvegarde et la restauration des machines Hyper-V et VMware, spécialement conçue pour les PME. Altaro offre des fonctionnalités puissantes et simples d'utilisation dans un tableau de bord unique, le tout à un prix abordable par hôte. Avec la meilleure déduplication du marché, des algorithmes de compressions efficaces et des options de sauvegardes multi-sites, Altaro *VM Backup* offre une solution complète pour la protection des données des machines virtuelles.

« L'intégration de Altaro à notre catalogue nous permet d'étoffer notre offre de sauvegarde déjà existante avec une solution native dédiée aux environnements virtuels. » a déclaré Oleg Bivol, gérant de Watsoft. « Ce nouvel accord souligne la volonté de Watsoft de proposer à ses partenaires revendeurs des solutions logicielles à forte valeur ajoutée et qui répondent aux besoins des PME/PMI françaises ».

Pour l'éditeur, ce nouveau partenariat s'inscrit dans sa stratégie de développement de son canal de distribution en Europe. « Avec la croissance continue d'Altaro, nous sommes ravis de distribuer nos produits dans les pays francophones via le réseau de Watsoft qui compte plus de 3200 revendeurs", déclare David Vella, co-fondateur et PDG d'Altaro.

Avec l'introduction de Altaro *VM Backup for MSP's* en juin dernier, Altaro compte également sur l'expertise de Watsoft pour conquérir le marché des fournisseurs de services gérés. Colin Wright, Vice-président EMEA d'Altaro précise : « Le marché français s'est avéré très fructueux pour nous et Watsoft vient compléter notre chaîne existante en lui permettant d'accéder au marché MSP français que nous convoitons fortement. Nous sommes impatients de travailler avec Watsoft et de poursuivre notre expansion sur ce marché ».

Conçu pour les MSP's (Managed Service Providers), Altaro *VM Backup for MSP's* offre un modèle de souscription en abonnement mensuel par machine virtuelle (VM), comprenant toutes les fonctionnalités de Altaro *VM Backup* avec un accès à une console Cloud permettant de surveiller et gérer efficacement les déploiements des sauvegardes de VM de tous les clients et depuis n'importe où.

En complément du programme de partenariat proposé par le grossiste Français, les revendeurs pourront également bénéficier des avantages en tant partenaire Altaro : licences NFR gratuites, portail en ligne et remises progressives viendront s'ajouter aux services déjà proposés par Watsoft.

À propos de Watsoft

Watsoft est un distributeur à valeur ajoutée dont la mission est de fournir aux PME des solutions logicielles pour les aider à gérer et à sécuriser leurs systèmes d'information. Son offre est distribuée via un réseau de plus de 3200 revendeurs en France et dans les pays francophones. Les spécificités de Watsoft : un mode de distribution électronique, un support technique pour ses revendeurs, une offre de formations techniques et un service commercial entièrement dédié au réseau des revendeurs.

Plus d'infos sur le [site web de Watsoft](#) et sur [Twitter](#).

À propos de Altaro

Fondée en 2009, Altaro Software est un éditeur spécialisé dans les sauvegardes de machines virtuelles pour Hyper-V et VMware. Grâce à la solution Altaro VM Backup, Altaro compte pas moins de 40 000 clients à travers le monde, dont 95% de PME.

Pour en savoir plus sur Altaro, rendez-vous sur le [mini-site d'Altaro](#) et sur le [site de l'éditeur](#).

Contact presse :

Charlène Brindeau – Watsoft
05 56 15 75 70 – c.brindeau@watsoft.com