

datto

Distributeur de
valeur ajoutée



Watsoft distribue Datto - solutions de continuité d'activité - sur le marché français.

PESSAC, le 5 décembre 2016 — Watsoft, grossiste « Distributeur de valeur ajoutée », a annoncé son nouveau partenariat avec Datto, éditeur spécialisé dans la continuité d'activité, pour la distribution de ses solutions en France.

« Cet accord souligne la volonté de Watsoft de fournir des solutions logicielles qui ont du sens et qui se complètent au sein du système informatique d'une PME. » a déclaré Oleg Bivol, gérant de Watsoft. « Avec un réseau de plus de 3 000 revendeurs, nous voulons nous assurer que nos produits aident nos partenaires à développer des offres de services IT rentables et productives. Utilisées par des milliers de prestataires de services gérés dans le monde, les solutions Datto nous permettent dorénavant d'offrir une solution de continuité d'activité complète et génératrice de revenus récurrents pour nos partenaires. »

Datto propose une gamme de produits et de services dédiée aux PME qui dépassent la simple sauvegarde, en intégrant d'origine les fonctionnalités de reprise d'activité. Grâce à la technologie primée de Datto, les systèmes d'information peuvent redémarrer soit en local soit à distance dans le cloud en remontant des machines virtuelles. La ligne de produits de Datto comprend : SIRIS 3, ALTO, NAS, Backupify et Datto Drive.

« Quelle que soit la catastrophe, Datto sauvegarde, protège et permet de restaurer instantanément des comptes et des données afin que l'activité de l'entreprise revienne à la normale. » a déclaré Andrew Stuart, Managing Director, EMEA Datto. « Datto est heureux de travailler avec Watsoft et d'offrir aux partenaires le choix d'une solution de protection totale des données, sans compromis. »

Les solutions Datto sont taillées pour le channel, avec du stockage évolutif, des tarifs cloud prévisibles et un support 24/7/365. Datto offre un portail partenaire dédié aux revendeurs qui donne une vision complète des appliances de leurs clients, un accès à la plateforme de PRA dans le Cloud et à toutes les ressources nécessaires pour le bon développement de leur activité. En parallèle, Watsoft met à disposition de ses partenaires un programme revendeur souple et avantageux : un espace revendeur personnalisé, une assistance technique par email et par téléphone ainsi qu'une équipe commerciale qui leur est entièrement dédiée.

A propos de Watsoft

Watsoft est un distributeur à valeur ajoutée dont la mission est de fournir aux PME des solutions de logiciels professionnels pour les aider à gérer et à sécuriser leurs systèmes d'information. Son offre est distribuée via un réseau de plus de 3 000 revendeurs en France et dans les pays francophones. Les spécificités de Watsoft : un mode de distribution électronique, un support technique pour ses revendeurs, une offre de formations techniques et un service commercial entièrement dédié au réseau de revendeurs. Pour en savoir plus, rendez-vous sur le [site web de Watsoft](#) et sur [Twitter](#).

A propos de Datto

Datto protège les données de dizaines de milliers d'entreprise dans le monde. La plateforme de protection totale des données de Datto assure un accès permanent aux données sur site, en transit et dans le cloud. Grâce à son réseau de partenaires, Datto fournit aux entreprises des produits et des services conçus pour assurer la continuité d'activité. Les partenaires peuvent compter sur Datto pour offrir une technologie de pointe et un service à la clientèle inégalé. Datto a son siège social à Norwalk dans le Connecticut aux Etats-Unis et possède des bureaux à Rochester, Boston, Toronto ainsi qu'à Londres, Singapour et Sydney. Pour en savoir plus, rendez-vous sur le site [web de Datto](#).

Contact presse : Charlène Brindeau
 Watsoft
 05 56 15 75 70
 c.brindeau@watsoft.com