



Watsoft complète son catalogue avec l'intégration de la solution Plan4Continuity de CloudOak !

PESSAC, le 31 mars 2020 – Watsoft, grossiste « Distributeur de valeur ajoutée », a annoncé son nouveau partenariat avec la société canadienne « CloudOak ». Sa solution Plan4Continuity permet aux MSP et prestataires informatiques de planifier et de sécuriser la continuité d'activité de leurs clients en cas d'urgence.

« Avec l'intégration de CloudOak, Watsoft va encore plus loin dans les solutions proposées pour la reprise d'activité après sinistre. Face à l'actualité, cette solution pour les fournisseurs de services managés (MSP) représente une véritable opportunité grâce à une gestion opérationnelle des urgences avec des plans entièrement automatisés. » a déclaré Oleg Bivol, président de Watsoft.

Plan4Continuity de CloudOak propose un système unique d'automatisation des plans de continuité d'activité quelle que soit la taille de l'entreprise. Cette solution innovante aide les partenaires MSP à générer une toute nouvelle source de revenus récurrents et leur permet de mieux soutenir leurs clients en cas de catastrophes naturelles, d'attaques de ransomwares ou autres urgences critiques.

De plus, ce système multi-tenants est le premier logiciel de plan de continuité d'activité basé dans le Cloud qui peut à la fois créer, simuler et activer des plans de continuité d'activité en appuyant sur un seul bouton. Sa technologie Cloud permet une protection des données cryptées et une disponibilité 24h/24 et 7j/7 même sur des appareils distants et sans aucune infrastructure matérielle à configurer.

Pour CloudOak, ce tout nouveau partenariat représente un fort potentiel de développement. Avec une connaissance parfaite du marché des MSP, CloudOak compte sur Watsoft en tant que distributeur de valeur ajoutée pour étendre sa présence en France et dans les pays francophones.

"Pour nous, ce tout nouveau partenariat représente un grand potentiel de développement. Fort de sa connaissance du marché des MSP et de plus de 3 300 partenaires dans leur écosystème, le partenariat de CloudOak avec Watsoft va permettre de développer notre présence en France et dans les pays francophones. Plan4Continuity propose un moyen transparent et peu coûteux de passer à des offres SaaS basées sur le cloud, c'est un réel avantage pour les partenaires MSP. Non seulement les ventes et les marges bénéficiaires vont augmenter, mais les revenus récurrents peuvent permettre de mieux fidéliser les clients et d'accroître la croissance des activités", déclare Phil Sansom, directeur général de CloudOak EMEA.

La solution Plan4Continuity de CloudOak sera présentée lors d'un webinaire exclusif le vendredi 3 avril à 15h et une vidéo de présentation sera disponible sur la chaîne Youtube de Watsoft. Cette nouvelle solution sera distribuée à partir du 3 avril 2020.

À propos de Watsoft

Watsoft est un distributeur de valeur ajoutée dont la mission est de fournir aux PME des solutions logicielles pour les aider à gérer et à sécuriser leurs systèmes d'information. Son offre est distribuée via un réseau de plus de 3300 revendeurs en France et dans les pays francophones. Les spécificités de Watsoft : une forte base MSP, un mode de distribution électronique, un support technique pour ses revendeurs, une offre de formations techniques, un service commercial entièrement dédié et la mise à disposition d'outils marketing.

Pour en savoir plus, rendez-vous sur le [site web de Watsoft](#) ou sur [Twitter](#), [LinkedIn](#) et [YouTube](#).

À propos de CloudOak

CloudOak est un fournisseur de solutions TSP (Team Software Process) & Channel primé qui crée des solutions qui protègent, contrôlent et récupèrent les données et les applications de n'importe quelle entreprise. CloudOak recherche et intègre des solutions technologiques pour les partenaires qui cherchent à fournir des solutions hybrides de sauvegarde Cloud en tant que service (BaaS), de reprise après sinistre en tant que service (DraaS) et d'archivage aux petites et moyennes entreprises (PME).

Pour en savoir plus sur CloudOak, rendez-vous sur le [site web de Watsoft](#) ou sur [le site de l'éditeur](#).

Contact presse :

Elisa Gourvenec – Watsoft
05 56 15 01 01 – e.gourvenec@watsoft.com