



Watsoft et Ringover mettent le cap vers la croissance de leur offre de téléphonie d'entreprise dématérialisée

L'éditeur de logiciel SaaS et opérateur téléphonique européen Ringover a [annoncé le mardi 26 janvier 2021](#), une levée de fonds de 10 millions d'euros pour simplifier la communication des entreprises.

Pessac, le 11 février 2021 – En tant que grossiste « Distributeur de valeur ajoutée » et premier partenaire distributeur de Ringover en France, [Watsoft](#) est heureux d'apprendre la première levée de fonds de la solution, seulement 3 ans après le lancement de Ringover sur le marché français.

Depuis 2005, Ringover est animé par la volonté de simplifier les communications des PME avec une solution de téléphonie Cloud clé en main. A travers cette levée de fonds de 10 millions d'euros, le groupe entend proposer des fonctionnalités innovantes dans une nouvelle interface simplifiée, une refonte des applications mobiles, et plus de 20 nouvelles intégrations natives avec des logiciels CRM ou Helpdesk.

« Grâce à Ringover nous pouvons proposer à nos partenaires une solution de téléphonie Cloud à la pointe de la technologie qui répond parfaitement aux nouvelles façons de travailler des PME. Ringover est une solution qui permet de générer des revenus récurrents dans un modèle Channel indirect avec une facilité de démarrage inégalée. Cette levée de fonds est une opportunité de faire monter en gamme notre offre de téléphonie pour les MSP. » a déclaré Oleg BIVOL, président de Watsoft.

« Nous avons toutes les cartes en main pour devenir un acteur majeur de la communication d'entreprise en fournissant une solution de communication tout-en-un aux PME. L'année écoulée a démontré le besoin de solutions évolutives, accessibles à tout moment et en tout lieu et qui sont intégrées aux outils métier pour augmenter la productivité. », a déclaré Renaud Charvet, Directeur Général de Ringover.

La nouvelle interface simplifiée MyRingover sera disponible début mars 2021. Watsoft et Ringover présenteront les nouvelles fonctionnalités à leurs partenaires MSP lors d'un webinaire exclusif coprésenté le 17 mars prochain. Informations et inscription : <https://info.watsoft.com/inscription-webinaire-ringover>

À propos de Watsoft

Watsoft est un distributeur de valeur ajoutée dont la mission est de fournir aux PME des solutions logicielles pour les aider à gérer et à sécuriser leurs systèmes d'information. Son offre est distribuée via un réseau de plus de 3300 revendeurs en France et dans les pays francophones. Les spécificités de Watsoft : une forte base MSP, un mode de distribution électronique, un support technique pour ses revendeurs, une offre de formations techniques, un service commercial entièrement dédié et la mise à disposition d'outils marketing.

Pour en savoir plus, rendez-vous sur le [site web de Watsoft](#) ou sur [Twitter](#), [LinkedIn](#) et [YouTube](#).

À propos de Ringover

Ringover Group, éditeur de logiciel Saas et opérateur téléphonique européen, met à la disposition des entreprises **Ringover, une solution de communication 100 % Cloud intégrant téléphonie avancée, SMS, visioconférence et messagerie collaborative, axée sur la productivité des équipes et configurable directement par les managers. Intégrable aux outils métiers et offrant des statistiques en temps réel, Ringover permet de gérer les communications professionnelles aisément et de bout en bout grâce à une technologie éprouvée, à une interface ergonomique et un accompagnement à chaque étape.**

Retrouvez l'actualité de Ringover sur [Twitter](#), [Facebook](#), [Instagram](#) et notre [blog](#).

Contact presse :

Charlène Brindeau – Watsoft

05 56 15 01 01

c.brindeau@watsoft.com